

Quelques chiffres...

- ➡ **2** ans de formation
- ➡ **1** diplôme
- ➡ **14** semaines de stage en entreprise sur 2 ans
- ➡ **1** poursuite d'études en Bac Pro du Commerce et de la Vente (option A) à préparer
- ➡ **1** insertion professionnelle à préparer



Lycée Professionnel Régional
Léon Blum

✉ **1111 bd Léon Blum
83300 DRAGUIGNAN**

☎ **04.94.50.20.60**

💻 **www.lycee-leon-blum.fr**



CAP

**Equipier
Polyvalent du
Commerce**





Apprendre et se former à...

- **se former** aux techniques de commercialisation de produits ou de services
- **connaître** les circuits de distribution, les modes d'approvisionnement et les procédures de stockage des marchandises
- **apprendre** les principes de **rangement**, d'**étiquetage**, de **mise en rayon** des produits
- **utiliser les documents commerciaux** tels que des documents d'inventaire, de livraison, à se servir de logiciels de caisse
- **établir le contact** avec la clientèle afin de l'accompagner dans ses achats



... à 1 grande variété de métiers...

- **employé(e) de commerce** en grande surface
- **employé(e) de libre-service**
- **employé(e) de rayon** en libre-service
- **employé(e) de libre service** caissier
- **hôte ou hôtesse de caisse** en libre-service
- **vendeur(euse) ou employé(e) de vente** en produits d'équipement courant



... au sein d'entreprises très variées !

- **entreprises de commerce de détail en libre-service** : superettes, petites surfaces de proximité, supermarchés, hypermarchés, grands magasins, ...



- **entreprises de commerce de détail pratiquant la vente de contact (relation client-vendeur)** : magasins de proximité, magasins de détail spécialisés, petites, moyennes ou grandes surfaces spécialisées, îlots de vente des grands magasins...
- **univers de vente de produits d'équipement courant** : équipement de la personne, équipement de la maison, équipement de sports et de loisirs, soins de la personne, ...

