

Quelques chiffres...

➡ **2** ans de formation

➡ **1** diplôme

➡ **14** semaines de stage en entreprise sur 2 ans

➡ **1** poursuite d'études en Bac Pro du Commerce et de la Vente (option A) à envisager et à préparer



Lycée Professionnel Régional
Léon Blum

✉ **1111 bd Léon Blum
83300 DRAGUIGNAN**

☎ **04.94.50.20.60**

🌐 **www.ac-nice.fr/leonblum/**



**ACADÉMIE
DE NICE**

*Liberté
Égalité
Fraternité*



CAP

**Equipier
Polyvalent du
Commerce**





... au sein d'entreprises très variées

- entreprises de commerce de détail en libre-service : superettes, petites surfaces de proximité, supermarchés, hypermarchés, maxi discompteurs, grands magasins, ...

1 grande variété de métiers...

- **Se former** aux techniques de commercialisation de produits ou de services
- **Connaître** les circuits de distribution, les modes d'approvisionnement et les procédures de stockage des marchandises
- **Apprendre** les principes de **rangement**, d'**étiquetage**, de **mise en rayon** des produits
- **Utiliser les documents commerciaux** tels que des documents d'inventaire, de livraison, à se servir de logiciels de caisse
- **Établir le contact** avec la clientèle afin de l'accompagner dans ses achats

- employé(e) de commerce en grande surface
- employé(e) de libre-service
- employé(e) de rayon en libre-service
- employé(e) de libre service caissier
- hôte ou hôtesse de caisse en libre-service
- vendeur(euse) ou employé(e) de vente en produits d'équipement courant



- entreprises de commerce de détail pratiquant la vente de contact (relation client-vendeur) : magasins de proximité, magasins de détail spécialisés, petites, moyennes ou grandes surfaces spécialisées, îlots de vente des grands magasins...
- univers de vente de produits d'équipement courant : équipement de la personne, équipement de la maison, équipement de sports et de loisirs, soins de la personne, ...

